

Digitaler Vertriebsassistent

Ihr Potential

BurdaDirect



Referenzen

Unsere Kunden, die mit dem Digitalen Vertriebsassistenten potentielle B2B-Kunden generieren, qualifizieren und transferieren

IT und Telekommunikation



Industrie



Medien und Verlage



Finanzdienstleistungen



Sonstige



Wissen wer sich für Ihre Leistungen/Produkte interessiert

Wäre es für Sie nicht wichtig zu wissen, welcher potentielle Kunde sich auf Ihrer Homepage umschaut?

Firma	PLZ	Stadt	Land	Branche	Suchphase	Datum	Verweildauer	Pls	Ft. Besuche
Burda GmbH	77652	Offenburg	DE	Verwaltungsgesellschaften	burda direkt services	19. Apr 2012 15:49	00:02:03	10	
Burda Digital Systems GmbH	77652	Offenburg	DE	EDV/Dienstleistungsunternehmen	dig burda; infime burda	30. Apr 2012 12:14	00:02:03	2	
Burda GmbH	77652	Offenburg	DE	Verwaltungsgesellschaften		16. Apr 2012 09:10	00:02:02	7	
Burda GmbH	77652	Offenburg	DE	Verwaltungsgesellschaften		07. Mai 2012 09:56	00:01:59	5	
Burda Digital Systems GmbH	77652	Offenburg	DE	EDV/Dienstleistungsunternehmen		24. Apr 2012 13:54	00:01:59	5	
Burda GmbH	77652	Offenburg	DE	Verwaltungsgesellschaften	burda direct services	25. Apr 2012 17:20	00:01:58	9	
zooplus AG	80331	München	DE	Verzandhandel	burda direkt	07. Mai 2012 15:27	00:01:55	12	
Burda GmbH	77652	Offenburg	DE	Verwaltungsgesellschaften		12. Apr 2012 15:54	00:01:55	6	
Burda GmbH	77652	Offenburg	DE	Verwaltungsgesellschaften	Burda Direct interative	19. Apr 2012 11:37	00:01:50	14	
Burda Digital Systems GmbH	77652	Offenburg	DE	EDV/Dienstleistungsunternehmen	burda direkt services; bu	10. Apr 2012 17:58	00:01:50	8	
Burda GmbH	77652	Offenburg	DE	Verwaltungsgesellschaften		27. Apr 2012 14:50	00:01:50	10	
Burda GmbH	77652	Offenburg	DE	Verwaltungsgesellschaften		05. Apr 2012 10:27	00:01:49	2	
Burda GmbH	77652	Offenburg	DE	Verwaltungsgesellschaften		02. Mai 2012 13:19	00:01:47	4	
Burda Digital Systems GmbH	77652	Offenburg	DE	EDV/Dienstleistungsunternehmen	burda direkt services	02. Mai 2012 09:52	00:01:46	11	
Burda GmbH	77652	Offenburg	DE	Verwaltungsgesellschaften		17. Apr 2012 16:33	00:01:46	6	

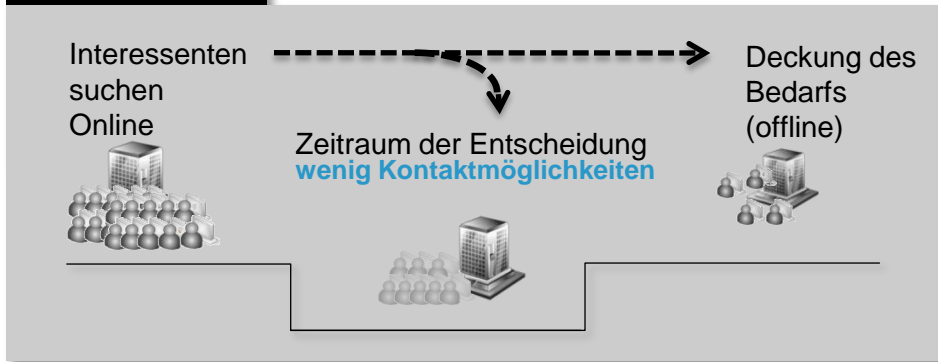
- Werden Sie effizienter und **steigern Sie die Produktivität Ihres Vertriebs**
- Mit dem digitalen Vertriebsassistent **versorgen Sie Marketing und Vertrieb mit gefilterten heißen Vertriebskontakten Ihrer Website**
- Werden Sie automatisch informiert, sobald ein Unternehmen Interesse an Ihren Produkten und Dienstleistungen zeigt

The screenshot displays the DiVa software interface. On the left, there is a bar chart showing website visits over time. On the right, there is a table with columns for 'Besuche' (Visits), 'Pls' (Pages), 'Notiz hinzufügen' (Add note), 'Markieren' (Mark), and 'Rating' (Star rating). The table contains several rows of data, including visit counts and page views for various visitors.

Der Zeitraum in dem die Entscheidung fällt

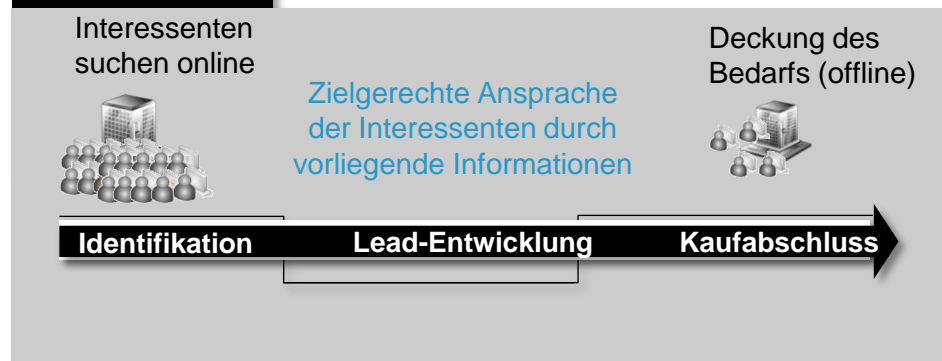
7 von 10 B2B-Deals beginnen mit der Recherche im Internet

Das Problem



- Notwendigkeit, den **Interessenten möglichst früh** online zu **identifizieren!**

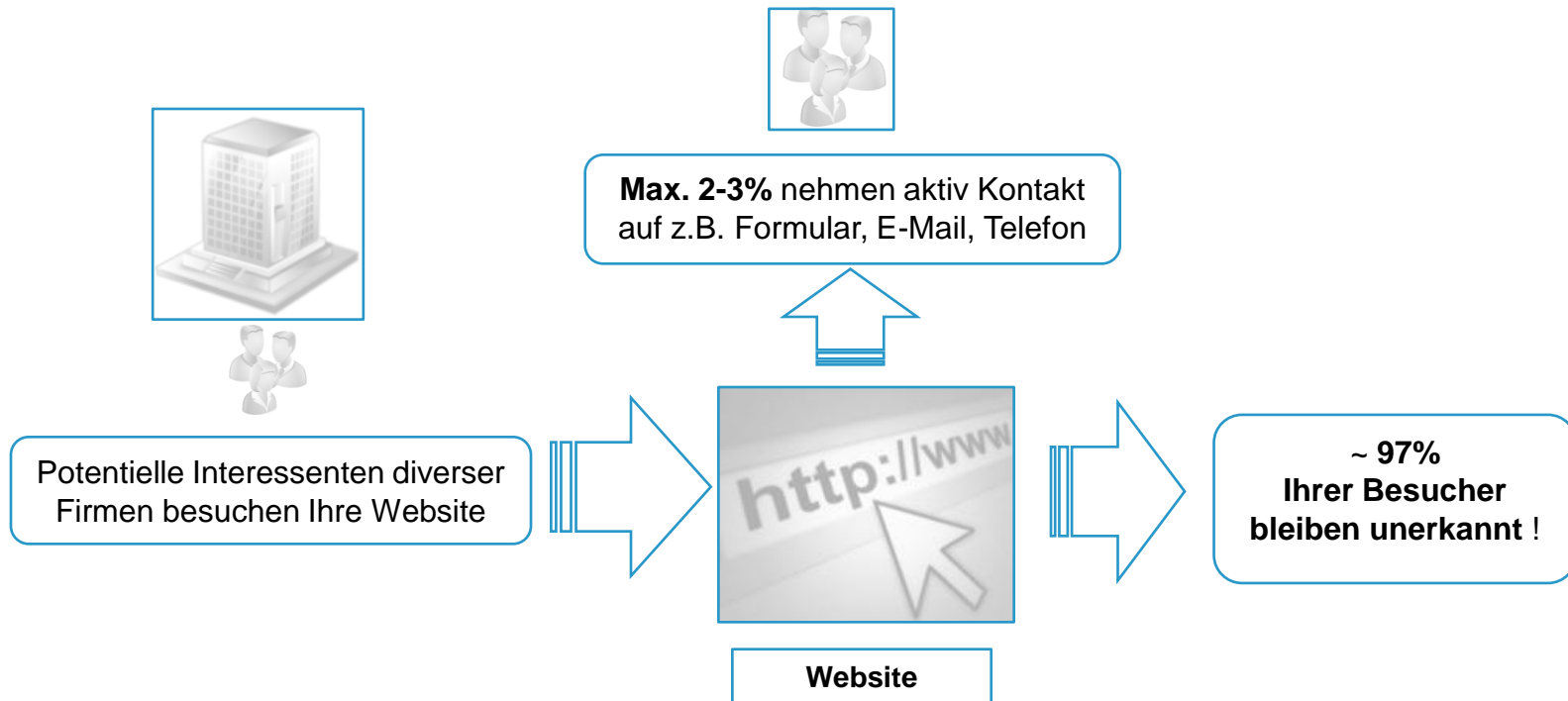
Die Lösung



- Identifizierung potentieller (Firmen-) Kunden und Zuordnung der Leads zur **Durchführung geeigneter Maßnahmen** zur Leadentwicklung.

Situation ohne Vertriebsassistent

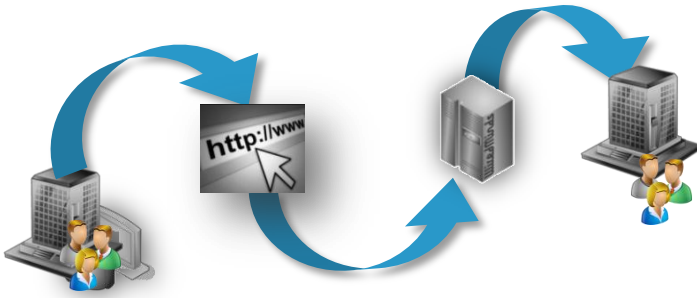
Sie wissen NICHT wer Ihre Homepage besucht



Situation mit Vertriebsassistent

Sie wissen wer Ihre Homepage besucht

Burda Direkt Services Vertriebsassistent™



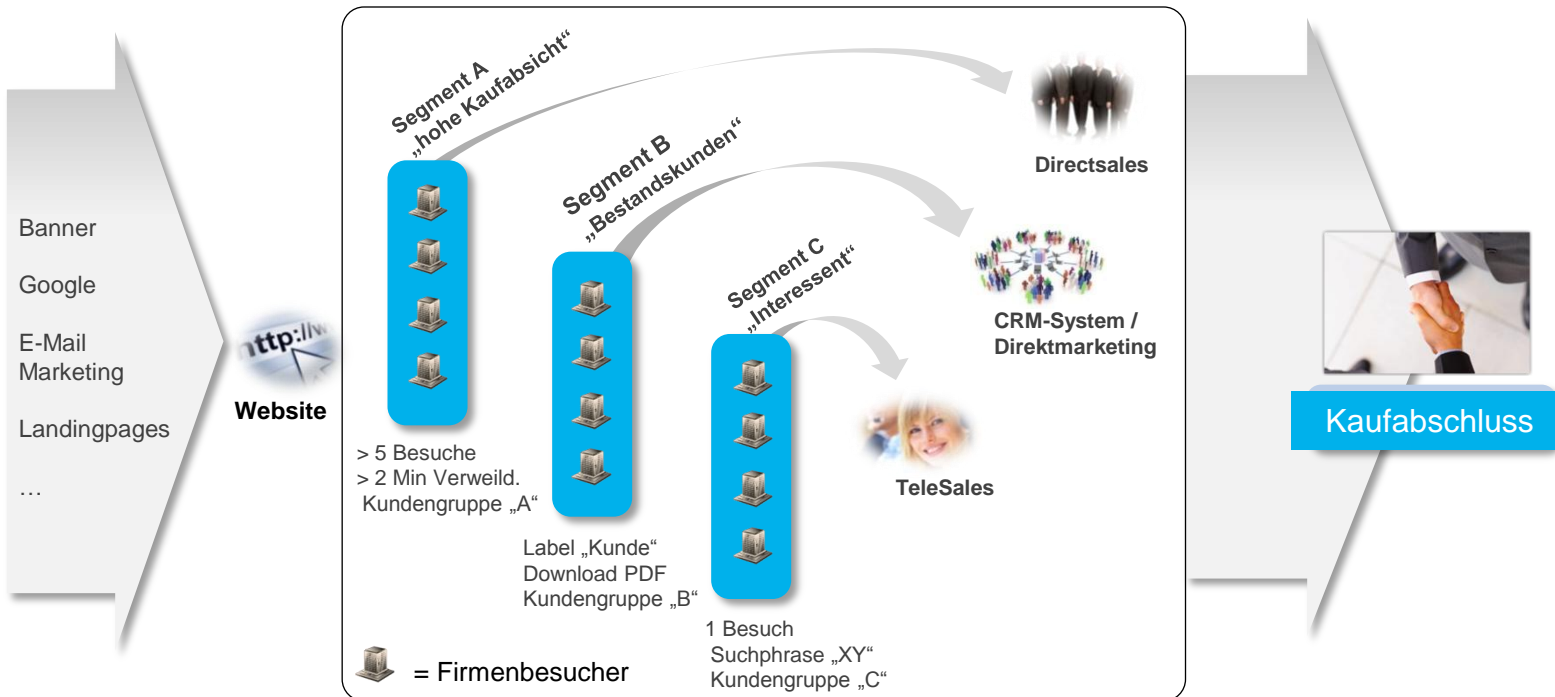
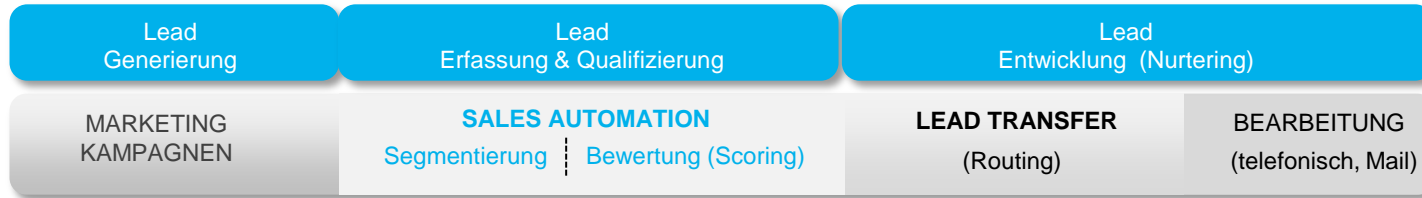
- CRM-Anbindung bereits vorhanden für:



- **Erkennung der Firmenbesucher Ihrer Website**
 - Firmenname
 - PLZ & Ort
 - Branche
 - Unternehmensgröße
- Abruf von **Detailinformationen mit Entscheider-Daten** möglich
- **Automatische Versendung der identifizierten Firmenbesucher** an definierte Empfänger über E-Mail
- **Segmentierung potentieller Interessenten**
- **Import und Abgleich in CRM-Systeme**

Von der Leadgenerierung bis zum Abschluss

Durch gezielten Einsatz Umsatz steigern



Reporting

Sales Automation in Perfektion

Business Intelligence aus Website-Besuchen:
mehr als ein Firmenauftritt im Web!

Firmenerkennung

Kaufpotential und Interessen
identifizieren

automatisiertes filtern und aufbereiten der
Kontakte

- B2B nach Interesse, Firmengröße und nach Branche analysiert
- in Reports numerisch und graphisch jederzeit verfügbar

Bearbeitung bzw. Kontaktaufnahme
telefonisch, per Mail, Soziale Netzwerke etc.

Umsatzsteigerung

Ihre Vorteile

Unser Service für Sie

- Erstellung beliebig vieler Useraccounts ohne Mehrkosten!
- Günstige Mandantenlösung für das Tracking mehrerer Seiten!
- Keine versteckten Kosten!
- Alle Updates kostenlos!
- Service und Support inklusive!



Testen Sie selbst

Mehr wissen – mehr Neukunden

Unser Wertschöpfungsangebot für Ihre Website:

- 4 Wochen Testphase
- Installation in max. 15 Minuten
- Absolut unverbindlich!
- Keine automatische Verlängerung!
- Inklusive kurzer Einführung
- Inklusive Abschlusspräsentation und Analyse

Einfach auf www.vertriebsassistent.de anfordern!

